# 电子产品委托开发合同 电子产品代理都怎么找的(3篇)

来源：网络 作者：倾听心灵 更新时间：2025-10-08

*电子产品委托开发合同 电子产品代理都怎么找的一签订地点：需方： 代表： 电话：供方： 代表： 电话：经双方协商，签订本合同并严肃地履行。品名规格牌号单位数量单价(元)金额(元)合计1.交货期限和地址：2.质量标准：3.包装及费用负担：4.交...*

**电子产品委托开发合同 电子产品代理都怎么找的一**

签订地点：

需方： 代表： 电话：

供方： 代表： 电话：

经双方协商，签订本合同并严肃地履行。

品名规格牌号单位数量单价(元)金额(元)

合计

1.交货期限和地址：

2.质量标准：

3.包装及费用负担：

4.交货方式及费用负担：

5.副次品率及处理：

6.数量超差幅度：

7.验收方式：

8.结算方式：

9.违约罚则：按《中华人民共和国民法典》及其它相关规定执行。

10.争议解决办法：

11.附则：

本合同另附件 张，本合同一式 份，双方各执正本一份。

有效期自 年 月 日至 年 月 日止。

需 方 供 方

开户银行： 开户银行：

帐号： 帐号：

(盖章) (盖章)

年月日 年月日

**电子产品委托开发合同 电子产品代理都怎么找的二**

甲方：

乙方：

电子产品购销合同

甲方： (以下简称甲方)

乙方： (以下简称乙方)

依据《中华人民共和国经济合同法》，甲乙双方本着平等、自愿、互惠、互利的原则，就乙方分销甲方代理产品事宜双方达成如下协议条款：

一、合同期限： 本合同自甲、乙双方签字后生效，于乙方付清全部货款后本合同自动解除。

甲乙双方在平等互利的基础上，经友好协商一致达成电子产品买卖协议，订立本合同，供双方共同遵守： 一、产品销售价格：

1、产品价格以甲方的报价表为准。如遇厂家调价，甲方将提前 天以书面形式通知乙方执行新价格。

2、乙方应严格按甲方规定的产品批发参考价进行产品销售。

二、合同结算方式：

1、为保障本协议的顺利履行，乙方须向甲方缴纳保证金人民币 元;保证金在本协议履行完毕后，乙方未违反本协议的相关约定，由甲方一次性无息退还乙方。

2、甲、乙双方进行合同结算，乙方向甲方发出的订货单传真件、复印件及甲方送货单等均可直接作为双方结算的依据。

三、货物运输方式：

1、乙方书面订货后,甲方在2-5日内将货物运送至双方协定地点。

2. 地点：甲方负责把货物送到乙方指定地点，产生的费用由甲方负责 .

第一条 产品名称、价格及数量

电子产品购销明细、单价及数量见附表一及详细报价单。此价格经双方认可，作为本合同的附件。

第二条 合同金额货物总额 元整。 第三条：付款方式

乙方下订单后2天内，乙方向甲方货款。甲乙双方约定，乙方在本合同年度内向甲方进货不低于万，甲方出货前1天内，乙方将剩余货款金额划入甲方开立的帐户上。

第三条 交货地点及时间

1、地点：甲方负责把货物送到乙方指定地点，产生的费用由甲方负责。 2、时间：自本合同签订且甲方收到预付款后\_\_\_\_\_日内。 第四条 交货条件

如在交货过程中遇到问题，双方应本着互惠互利，精诚合作的态度协商解决。1、逾期交货：未经乙方允许逾期交货的，甲方逾期交货一天扣除除甲方逾期产品货款总额5%的违约金;甲方逾期10天未交货的，乙方可以拒收，同时有权解除合同。并按预付款的两倍要求甲方支付违约金。

2、逾期取货：如乙方暂缓要货，甲方将收取按暂缓要货金额1%的仓储费用。若乙方暂缓要货超过15天应事先以书面形式取得甲方同意。 第五条 甲方责任

1、甲方须保证产品质量，有质量问题的产品，甲方须负责更换或退货。 2、按此合同交货日期，按时交货。

本合同未尽事宜，经双方协商一致，可另行签订补充协议，补充协议与本合同

具同等法律效力。 第六条 乙方责任

1、乙方已经通过的电子产品，在合同生效及执行过程中不得擅自更改。 2、按此合同付款日期，按时付款。

3、及时验货，乙方应在收到货物3天内验货完毕。 本合同自甲乙双方签字盖章之日起生效。 本合同一式贰份，甲、乙双方各执壹份

甲方： 日期：

甲方代表签字(盖章)：

乙方： 日期：

乙方代表签字(盖章)：

**电子产品委托开发合同 电子产品代理都怎么找的三**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲方授权乙方在\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(省，市)范围内，经营本公司产品，乙方为甲方在\_\_\_\_\_\_\_\_\_(省，市)的区域代理商。

双方在平等原则下协商达成合同如下：

一、代理商基本资格

1.提供公司营业执照，税务登记证，法人身份证。

2.代理商有一定的经销电子产品经历(1—3)年，销售业绩与信誉良好。

3.恪守治拓科技的经营宗旨与经营理念。

4.合法经营，具有良好的市场形象。

二、关于某竞争问题

1.同一代理商，不得同时经销其他品牌相似的安防产品。

2.经销产品不得超出代理区域外。

三、经销内容

1.本产品的正常经销业务。

2.本产品的安装与售后维修。

3.人员培训由总部负责。

4.商标等终端形象建设，由总部免费统一策划授权使用，代理商负责日常维护。

费用代理商自理。

四、经营与结算1.签署代理协议，缴总部20万元服务质量保证金(无利息)，首次订货不低于某万元人民币。

(协议签订一个月内)。

2.该产品的出厂价5400元/台，市场参考零售价6500元/台。

3.协议签订后，将有关市场推广人员送总部培训。

以及在总部策划下的终端建设。

4.每次订货以传真为准，提前一周，款到发货。

每次订货量不低于某0台。

五、权利与义务

1.根据区域分布，签订相关区域代理商。

(以省划分)

2.有权对代理商及其所辖区域经销商的经销产品行为进行监督，并根据双方所订协议进行处罚，直至取消其资格。

(具体协议另定)

3.有义务对代理商相关市场推广人员进行统一培训。

4.根据该区域实际经销情况，有义务进行一定的市场推广工作(包括广告)。

5.对于某到公司商标的终端建设，由总部统一策划。

六.公司承诺：在代理商区域内，公司不直接经营批、零售业务。

销量及返利归代理商。

七、业绩与考核1.基本销售1000台/年。

如果代理商一年内达不到，视市场情况降为该区域分销商，划归代理商管理，直至取消经销资格。

销量(台)单台返利(元/台)最高返利(万元)

2.1001~3000100203.3001~500015020+30=504.5001~700020\_0+40=905.7001~=75=1656.10001~以上300

供方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_单位名称：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表/委托代理：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_开户银行：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_帐号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_邮政编码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

需方单位名称：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表/委托代理：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_开户银行：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_帐号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_邮政编码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn